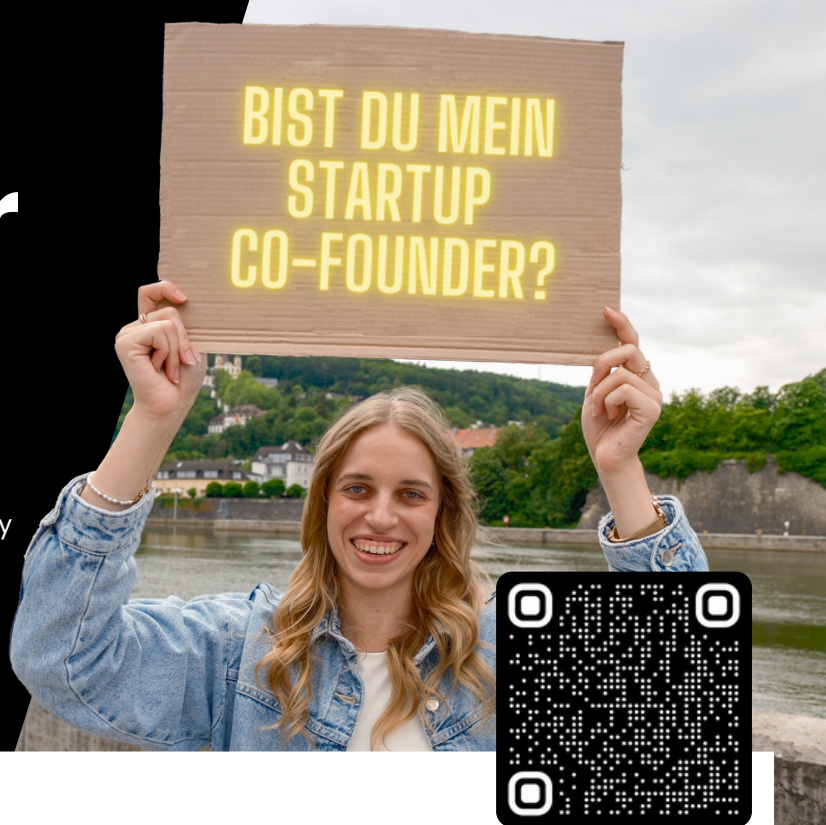


Business Co-Founder gesucht

- ✓ ca. 25-30h/Woche
- ✓ Interesse an Startups & Themen wie Mental Health, Einsamkeit, Social Anxiety & Community
- ✓ Großraum Würzburg (+/- 1 Stunde)

Jetzt bewerben!



Das ist peeps:

Wir wollen Einsamkeit unter jungen Menschen bekämpfen und dafür sorgen, dass wir wieder mehr im echten Leben unternehmen und junge Menschen einfacher neue Freunde finden. Auf der App peeps können User daher Events in ihrer Nähe entdecken, eigene Treffen mit anderen Usern erstellen und werden mit Event-Teilnehmern anhand ähnlicher Interessen und Erwartungen an eine Freundschaft gematched.

Deine Rolle:

Du baust gemeinsam mit uns die kaufmännische Seite von peeps weiter auf und bringst Struktur, Klarheit und unternehmerisches Denken in zentrale Business-Themen.

Dabei übernimmst du insbesondere Verantwortung für:

- Finanzplanung, Forecasting und Controlling
- Aufbau und Weiterentwicklung relevanter KPIs
- Interpretation von Zahlen und Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Unterstützung im Fundraising und in der Kommunikation mit Investoren
- Unterstützung im B2B-Vertrieb und in Gesprächen mit potenziellen Partnern oder Kunden
- Mitgestaltung unseres Geschäftsmodells und der strategischen Weiterentwicklung
- Aufbau schlanker kaufmännischer Prozesse und Strukturen

Das bringst Du mit:

- starkes Zahlenverständnis und Freude an analytischem Arbeiten
- Erfahrung mit Finanzplanung, Business Cases, KPI-Steuerung oder Controlling
- Interesse daran, ein Geschäftsmodell aktiv mitzuentwickeln
- unternehmerisches Denken und die Fähigkeit, auch bei Unsicherheit pragmatisch Entscheidungen zu treffen
- strukturierte, zuverlässige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Lust auf ein Early-Stage-Startup mit viel Gestaltungsspielraum
- Grundverständnis für Buchhaltung, Zahlungsflüsse und kaufmännische Prozesse
- Erfahrung im Fundraising, B2B-Vertrieb (von Vorteil)
- Spaß an Teamarbeit

Was wir bieten:

- eine frühe Schlüsselrolle mit viel Gestaltungsspielraum
- Rolle als Co-Founder (inkl. entsprechender Firmenbeteiligung)
- Netzwerkveranstaltungen & Kontakte in der Startup-Szene
- Funktionierende App mit echten Nutzern im Produktivbetrieb
- Hohes Skalierungspotenzial (nach 2 Monaten bereits mehr als 1.000 App-User)
- Erste B2B-Kunden und Umsätze
- Persönliches Onboarding
- Bestehende und wachsende Community + Partnernetzwerk
- Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und umzusetzen

17 July

Weiteres Vorgehen:

- Bewerbung per Mail an career@peeps-official.app mit Lebenslauf und kurzem Motivationsschreiben (bis 15.08.)
- Einladung zum Kennenlernen und Interview
- Kleine praxisnahe Case-Aufgabe
- Gemeinsame Einarbeitungszeit (ca. 1 Monat)
- Probezeit (ca. 6 Monate)
- Vertragsgestaltung für Co-Founder-Rolle und Beteiligung